

Specjalista ds. sprzedaży mieszkań

Główne obowiązki:

- Przygotowanie oferty handlowej i prezentacja lokali do sprzedaży
- Prowadzenie aktywnych działań w celu pozyskiwania klientów
- Przygotowywanie różnego rodzaju raportów i analiz dotyczących procesu sprzedaży
- Dbanie o realizację planów sprzedażowych
- Kształtowanie pozytywnego wizerunku firmy

Wymagania:

- Doświadczenie w sprzedaży mieszkań, mile widziane doświadczenie na rynku pierwotnym
- Znajomość ustawy deweloperskiej oraz procesu sprzedaży na rynku pierwotnym
- Zaangażowanie
- Wysoka kultura osobista i etyka zawodowa
- Łatwość nawiązywania kontaktów
- Dobra znajomość Pakietu MS Office – głównie MS Excel, MS Word, MS Power Point
- Umiejętność pracy w zespole
- Dyspozycyjność

Oferujemy:

- zatrudnienie w ramach umowy o pracę
- przyjazną atmosferę pracy w profesjonalnym zespole
- atrakcyjne wynagrodzenie
- możliwość rozwoju i pogłębienia doświadczenia zawodowego

Kandydatów prosimy o przesłanie cv na adres: **sekretariat@margopb.pl**
Informujemy, że skontaktujemy się tylko z wybranymi osobami.

Prosimy o dopisanie klauzuli: "wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z Ustawą z dnia 29.08.1997 roku o Ochronie Danych Osobowych, tekst jednolity : Dz.U. z 2002 r. nr 101, poz. 926 ze zmianami".